

Тараклийский Государственный университет
им. Гр. Цамблак

Д. М.Пармакли

ОСНОВЫ МИКРОЭКОНОМИКИ

Учебное пособие



Тараклия, 2014

CZU 330.101.542(075.8)

П 18

Рекомендовано сенатом Тараклийского Государственного университета им. Гр. Цамблак (Протокол №6 от 06.03.2014г) в качестве учебного пособия для студентов экономических специальностей.

Рецензенты:

Сорочан О.П., доктор хабилитат экономических наук, профессор университар;

Трусевич А.М., доктор экономических наук, конференциар университар.

DESCRIEREA CIP A CAMEREI NAȚIONALEA A CĂRȚII

Пармакли, Д.

Основы микроэкономики : Учеб. пособие /

Д. Пармакли ; Таракл. гос. ун-т им. Гр. Цамблак – Тараклия : Б. и., 2014 (Tipogr. „Centrografic”). – 141 р.

50 ex.

ISBN 978-9975-4245-6-1.

330.101.542(075.8)

П 18

© Д.М. Пармакли

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие.....	3
Глава I. Введение в микроэкономику.....	4
1.1. Предмет микроэкономики в современной экономической теории.....	4
1.2. Введение в микроэкономику.....	11
1.3. Главные проблемы экономики.....	14
Глава II. Собственность, потребности, ресурсы.....	19
2.1. Собственность и ее экономическая роль.....	19
2.2. Потребности и блага.....	23
2.3. Ресурсы и факторы производства.....	30
Глава III. Механизм функционирования классического рынка.....	39
3.1. Трудовая теория стоимости и теория предельной полезности.....	39
3.2. Спрос.....	41
3.3. Предложение.....	47
3.4. Цена и ценообразование на рынке.....	52
3.5. Конкуренция: ее сущность, виды и роль.....	58
Глава IV. Основы теории потребительского поведения...	66
4.1. Потребление и полезность.....	66
4.2. Кардиналистская теория потребительского поведения....	68
4.3. Ординалистская теория потребительского поведения.....	72
4.4. Бюджеты потребителей и потребительский выбор.....	75
Глава V. Основы теории производства.....	80
5.1. Экономическая деятельность и ее фазы.....	80
5.2. Закономерности экономической деятельности.....	84
5.3. Производство в долгосрочном и краткосрочном периодах.....	91
Глава VI. Издержки производства и прибыль.....	96
6.1. Концепция издержек производства в экономической теории.....	96
6.2. Издержки производства в краткосрочном периоде.....	99
6.3. Издержки производства в долгосрочном период.....	107
6.4. Доходы и прибыль предприятия.....	112
Примеры решения задач.....	119

ПРЕДИСЛОВИЕ

Микроэкономика является частью общей экономической теории, курс которой является обязательным для получения высшего образования по любым специальностям профессии экономиста. Каждый человек, занимающийся экономической деятельностью, вынужден ежедневно принимать конкретные решения по выбору одного из нескольких альтернативных вариантов. Принять правильное решение и в сфере производства, и в сфере потребления можно только имея четкое представление об экономических закономерностях, которые определяет микроэкономика.

Изучение микроэкономики дает возможность понять образующиеся экономические взаимосвязи между людьми, предприятиями и обществом, определить их роль и место в происходящих процессах. Учитывая, что экономическая наука не располагает набором уже готовых рекомендаций, пригодных на все случаи жизни, она является скорее методом, чем учением, техникой мышления, помогая тому, кто владеет ею, приходить к правильным заключениям.

Автор при написании учебного пособия стремился к тому, чтобы читатели ознакомились с миром новых для них понятий и категорий, овладели необходимыми экономическими концепциями, которые помогут им мыслить более ясно и последовательно. Структура пособия такова, что перечень ключевых вопросов предваряет, а общие выводы завершают содержание теоретической части каждого раздела.

Чтобы сделать учебное пособие более доступным для широкого круга студентов различных специальностей, автор в ограниченных рамках использовал математический аппарат доказательств. С целью обеспечения большей доступности излагаемого материала, широко используются в пособии графические методы анализа и схематическое изображение различных экономических моделей. Кроме того, с целью лучшей усвоемости нового материала в структуре каждой главы выделены основные термины и понятия, вопросы для обсуждения, задачи и примеры их решения (отдельный раздел в конце пособия), рекомендуемая литература.

Глава I. ВВЕДЕНИЕ В МИКРОЭКОНОМИКУ

- *Предмет микроэкономики в современной экономической теории*
- *Введение в микроэкономику*
- *Главные проблемы экономики*

1.1. ПРЕДМЕТ МИКРОЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

Экономическая теория относится и разряду общественных (социальных) наук, поскольку экономические явления осуществляются посредством общественных отношений между людьми. Она изучает человека, его поведения, взаимодействие с другими людьми.

Предмет экономики как самостоятельной области знаний вырисовывался более 300 лет назад, когда зародилась политическая экономия – предвестник будущей экономической теории. За прошедшее с тех пор время, в особенности за последние 150 лет, представления о предмете экономической науки значительно трансформировались. На вопрос: «Что такое экономика как наука?» - творцы и самые яркие представители этой отрасли знаний, ученые-экономисты дают не однозначные ответы. Можно выделить по крайней мере три заметно отличающихся подхода к формированию предмета экономики как науки.

Вначале зародилось представление об экономической науке как изучающей создание и использование материальных благ, получение материальных средств существования.

В последние годы получил широкое распространение подход к формулированию предмета экономической науки, основанный на использовании понятия «ограниченность ресурсов». Согласно этому подходу главная задача экономической науки состоит в анализе возможных (альтернативных) способов использования ограниченных экономических ресурсов, необходимых для достижения определенных целей, позволяющем выбрать лучшую альтернативу. Иначе говоря, экономическая наука изучает поведение людей и советует им, как поступать в условиях, когда приходится сопоставлять цели и ограниченные средства их

достижения с учетом различных возможностей использования этих средств.

Более полным, комплексным выглядит определение экономической науки как науки, изучающей деятельность, связанную с производством, распределением, обменом и потреблением товаров и услуг. Так, американский профессор П.Самуэльсон, один из первых лауреатов Нобелевской премии по экономике, автор получившего мировую известность учебника «Экономикс», кратко характеризует предмет изучения экономической теории как «налаживание и осуществление потребления и производства», «виды деятельности, связанные с обменом и денежными сделками между людьми», приводя одновременно и другие определения предмета экономической теории.

Соединяя разные подходы, можно прийти к обобщенному определению экономической науки: *экономическая теория* – это наука о том, как люди и общество выбирают способ использования дефицитных ресурсов, которые могут иметь многоцелевое назначение, для того, чтобы произвести разнообразные товары и распределить их сейчас или в будущем для потребления различных индивидов и групп общества. Важно понимать, что экономическая наука не ограничена заранее заданными пределами, она постоянно расширяет свое поле действий, проникая в другие области, в особенности – в социальные, гуманитарные науки. Экономика тесно взаимодействует с философией, социологией, психологией, правом, историей, географией, информатикой, математикой, с рядом естественных наук.

Представляется правомерным разделять экономическую науку, выделяя в ней *теоретическую и прикладную, практическую* ветви. Хотя подобное разделение до некоторой степени условно, оно отражает реальные различия в способах познания и в методах описания экономических объектов и явлений, применяемых теоретиками и практиками.

Экономическая теория тяготеет, естественно, к представлению и описанию экономических процессов и явлений в «чистой», «идеальной форме», использует ряд абстрактных категорий и понятий, прибегает к моделям, весьма приближенно отражающим реальную действительность.

К теоретической экономике относят *политическую экономию*, которая, собственно, и родилась как теоретическое направление в экономической науке, связанное с выявлением общих закономерностей протекания экономических процессов.

Практическая ветвь экономической науки, именуемая *прикладной экономикой*, привязана к экономической конкретике, ставит перед собой практические задачи предметного анализа хозяйственной деятельности, изучения экономической ситуации, чаще всего относящийся к домашним хозяйствам, предпринимательству, фирмам, предприятиям. Прикладной экономике свойственны расчеты на основе реальной информации, широкое использование практических данных. Прикладная экономика ставит, рассматривает, анализирует и макроэкономические проблемы, но в их предметном видении, избегая чрезмерного абстрагирования, отхода от жизненных реалий. Прикладная экономическая наука в большей степени, чем теория, опирается на опыт, практику хозяйствования, конкретные показатели экономической деятельности.

В экономической науке можно выделить три направления в зависимости от области приложения ее результатов.

Соединяя разные подходы, можно прийти к обобщенному определению экономической науки: *экономическая теория* – это наука о том, как люди и общество выбирают способ использования дефицитных ресурсов, которые могут иметь многоцелевое назначение, для того, чтобы произвести разнообразные товары и распределить их сейчас или в будущем для потребления различных индивидов и групп общества. Важно понимать, что экономическая наука не ограничена заранее заданными пределами, она постоянно расширяет свое поле действий, проникая в другие области, в особенности – в социальные, гуманитарные науки. Экономика тесно взаимодействует с философией, социологией, психологией, правом, историей, географией, информатикой, математикой, с рядом естественных наук.

Представляется правомерным разделять экономическую науку, выделяя в ней *теоретическую и прикладную, практическую* ветви. Хотя подобное разделение до некоторой степени условно, оно отражает реальные различия в способах познания и в методах описания экономических объектов и явлений, применяемых теоретиками и практиками.

Экономическая теория тяготеет, естественно, к представлению и описанию экономических процессов и явлений в «чистой», «идеальной форме», использует ряд абстрактных категорий и понятий, прибегает к моделям, весьма приближенно отражающим реальную действительность.

К теоретической экономике относят политическую экономию, которая, собственно, и родилась как теоретическое направление в экономической науке, связанное с выявлением общих закономерностей протекания экономических процессов.

Практическая ветвь экономической науки, именуемая прикладной экономикой, привязана к экономической конкретике, ставит перед собой практические задачи предметного анализа хозяйственной деятельности, изучения экономической ситуации, чаще всего относящийся к домашним хозяйствам, предпринимательству, фирмам, предприятиям. Прикладной экономике свойственны расчеты на основе реальной информации, широкое использование практических данных. Прикладная экономика ставит, рассматривает, анализирует и макроэкономические проблемы, но в их предметном видении, избегая чрезмерного абстрагирования, отхода от жизненных реалий. Прикладная экономическая наука в большей степени, чем теория, опирается на опыт, практику хозяйствования, конкретные показатели экономической деятельности.

В экономической науке можно выделить три направления в зависимости от области приложения ее результатов.

Позитивная (дескриптивная) экономика ориентирована преимущественным образом на объективное толкование, научное объяснение наблюдаемых экономических процессов и явлений, построение на их основе научных гипотез, выявление закономерностей функционирования экономических систем. Позитивная ветвь экономической науки фиксирует установившиеся взгляды и положения, вытекающие из наблюдаемых фактов в их наиболее принятой интерпретации. Позитивная экономическая наука призвана исходя из накопленных знаний и опыта отвечать на вопросы: что есть и что может быть в экономике? Все учебники по экономике содержат материалы, относящиеся практически целиком к позитивной экономике.

Нормативная экономика ставит перед собой более сложную задачу – поведать о том, что должно быть, как следует действовать,

чтобы достичь желаемых результатов. Она оперирует категориями, рецептами, содержащими на первом месте слова: «надо», «необходимо», «следует».

Третье направление в экономической науке занимает промежуточное место между первым и вторым. Это *научное предвидение* того, что может и должно происходить в экономике в будущем, которое именуется прогнозированием.

С точки зрения объекта исследования разделы экономической теории условно можно обозначать как «микроэкономика», «макроэкономика», «мезоэкономика» и «интерэкономика».

Микроэкономикой называется анализ причин, закономерностей и последствий функционирования отдельных субъектов в рыночной экономике (например, промышленной фирмы, семейной фермы и т.п.).

Макроэкономика рассматривает совокупные показатели дохода, занятости, динамики цен, определяет закономерности государственной экономической политики.

В современном экономическом развитии возникают межотраслевые комплексы предприятий, связанные друг с другом поставками – покупками средств производства.

Микроэкономику можно уподобить городу, застроенному одноэтажными домами. Появление многоэтажных домов придает городу новый облик. На базе действующих предприятий на основе производственной централизации (горизонтальной, вертикальной и диагональной) создаются производственные объединения в виде конгломератов, картелей, трестов, концернов и др., в результате настает более высокий уровень хозяйственной организации – мезоэкономика (греч. Mesos – промежуточный, средний).

Интерэкономика (мировая экономика) изучает экономические отношения в мировом сообществе. Важнейшими категориями здесь является экспорт и импорт, торговый и платежный баланс, тарифы, квоты, валютные курсы.

Экономическая теория не может быть идеологической наукой, она не может служить ни партиям, ни классам, она может служить только Истине.

Хозяйственная жизнь развивается потому, что между определенными процессами существуют причинно-следственные связи. Одно явление служит причиной, а другое – его следствием.

Ученые – экономисты обнаружили вполне закономерные связи. Например, если существенно повышается величина банковского процента, то заметно возрастает сумма сбережений, помещаемых населением и предприятиями в кредитно-банковские учреждения.

Основными целями экономической науки в связи с этим является открытие, формулировка экономических законов и передача полученных результатов для их использования в повседневной деятельности членами общества.

Знания превращаются в науку тогда, когда удается установить, определить законы. Экономическая наука занимается познанием экономических законов (их еще называют экономическими принципами, экономическими обобщениями).

Экономический закон – это устойчивая, повторяющаяся, типичная связь между экономическими явлениями.

Познать экономический закон – значит установить существование в определенных условиях прочной зависимости между экономическими явлениями.

По своему характеру экономические законы подразделяются на два типа: объективные и субъективно-психологические (рис.1).



Рис.1.1. Типы экономических законов

Значительная часть законов хозяйственного развития имеет объективный (не зависящий от воли и желания людей) характер. В отличие от законов природы объективные экономические законы, как правило, проявляются в ослабленном виде. Они действуют как более или менее устойчивые тенденции, выражающие общую направленность движения производства, распределения, обмена и потребления благ. Наряду с законами-тенденциями действуют

некоторые абсолютные законы, всегда преодолевающие противодействующие факторы.

Важно учитывать, что объективные законы в свою очередь подразделяются на два вида, которые соответствуют разным видам экономических отношений. Самые существенные различия между ними состоят в следующем.

Законы развития отношений собственности и социально-экономических связей между людьми являются *специфическими*. Они выражают особенности только какого-то исторического вида собственности и соответствующего общественного строя.

Законы, свойственные организационно-экономическим отношениям, являются общими для разных эпох, они проявляются при любом социальном строе. Однако часть из них (например, законы разделения труда, преимущества крупных производств перед мелкими) действуют на протяжении всей человеческой истории. Другие же (скажем, законы товарного производства, денежного обращения и рынка) охватывают несколько меньший период истории.

Наконец, помимо объективных законов в экономической сфере действуют *субъективно-психологические* законы. Примерами таких законов являются законодательные акты, принимаемые Парламентом страны.

Пониманию возможностей экономической науки, условий использования ее результатов послужит также понимание особенностей экономических законов.

Экономические законы являются менее строгими, чем законы естественных наук. Большинство последних лет носят абсолютный характер: при определенных условиях такая-то причина обязательно вызовет такое-то следствие. В экономике законы определяют наиболее вероятностную связь. Это указание на то, что должно произойти или скорее всего произойдет.

Связано это с тем, что экономическая теория имеет дело с человеком. Его поведение сложно, определяется многими обстоятельствами. Экономическая теория исходит из того, что человек действует по принципу рациональности, соизмеряя выгоды и затраты. Однако действия людей не лишены и иррационального, в них проявляются бессознательные побуждения, неконтролируемые эмоции.

Экономические законы в историческом плане менее долговечны. Естественные законы – это «законы-долгожители». Временное пространство жизни естественных законов огромно, если не бесконечно.

Экономические законы, как правило, имеют ограниченный срок «жизни». Это связано с тем, что человеческие отношения более подвижны, человеческая деятельность в различных сферах претерпевает постоянные изменения. Изменяются условия хозяйственной деятельности, изменяются формы хозяйственной деятельности – изменяются законы.

Смена дня и ночи (естественный закон) характерна и для периода существования первобытнообщинного общества и для современной цивилизации. А вот, к примеру, законы формирования потребностей, обмена, специализации и другие претерпели коренные изменения. Одни условия конкуренции были в начале XX века, другие – в конце, одни формы предприятий были в XIX веке, другие – в XXI.

1.2. ВВЕДЕНИЕ В МИКРОЭКОНОМИКУ

Микроэкономика (от греч. слов “микро” – маленький и “оикономия” – управление хозяйством) рассматривает хозяйственную деятельность первичных субъектов экономики (фирм, потребителей, наемных работников, собственников капитала, землевладельцев, отдельных предпринимателей).

Микроэкономика изучает отношения между предпринимателями и наемными работниками, между самими предпринимателями (конкуренцию), а также между продавцами и покупателями. Все эти отношения реализуются через цены на факторы производства и экономические блага. Поэтому в центре микроэкономического анализа находится механизм рыночного ценообразования.

Важным аспектом микроэкономической теории является взаимодействие хозяйственных субъектов в процессе образования более крупных структур – рынков конкретных товаров или, как их еще называют, отраслевых рынков (зерна, автомобилей, образовательных услуг и т.п.).